

POLÍTICAS DE COMERCIALIZACIÓN 2025

Laboratorio Deutsche Pharma S.A., RUT 76.018.782-8, ubicado en Isidora Goyenechea 3000, piso 2, oficina 204, Las Condes, da a conocer las políticas de comercialización de su línea de productos farmacéuticos y dermocosméticos.

VENTAS

Con el fin de tener una relación comercial eficiente y beneficiosa con todos nuestros clientes, Laboratorio Deutsche Pharma S.A. puede aplicar una serie de descuentos dependiendo de los volúmenes y formas de pago en que se acuerde la transacción, los cuales se detallan a continuación.

1. Lista de precios:

Se aplicará el nuevo listado de precios vigente para el año 2025.

2. Descuento Financiero

De acuerdo con el proceso de evaluación de clientes se podrá optar a un crédito de pago máximo de 30 días, y para incentivar el pago a tiempo de las facturas, además se puede optar a descuentos de pronto pago según tabla adjunta. Esto no considera a clientes nuevos.

DESCUENTO PRONTO PAGO (EXPRESADO EN %)

DESDE	HASTA	% DESCUENTO
>0	<15 DÍAS	1%
>0	CONTADO	2%

3. Clientes nuevos

Todo cliente nuevo se regirá por las condiciones mínimas requeridas acorde a las “políticas de incorporación de cartera de nuevos clientes”.